



Acteur majeur du marché de l'information dynamique en Europe, Lumiplan conçoit et met en œuvre des solutions innovantes pour répondre aux besoins constants de communiquer de ses clients. Présent sur les marchés de l'information voyageur dans les transports, de **la communication citoyenne dans les villes** et de l'information dans les stations de ski, Lumiplan propose des solutions pour communiquer une information temps réel adaptée à chaque contexte.

Le groupe connaît une croissance continue depuis sa création en 1972. Actif auprès de plus de 4 000 clients et présent dans plus de 20 pays dans le monde, Lumiplan réalise un Chiffre d'Affaires de 45 M€. Le Groupe emploie plus de 240 collaborateurs répartis en France et à l'international.

**Notre Pôle Numérique, est en forte croissance et propose une gamme d'Applications Smartphones pour animer le territoire. Acteur de référence de la CivicTech et de la Smart City, Lumiplan édite plus de 500 applications pour 8 Millions de téléchargements.**

Pour accompagner notre croissance, et poursuivre notre fort développement, nous souhaitons renforcer notre équipe de Sales Sédentaires sur l'application mobile CityAll.

CityAll est une application mobile CivicTech, lancée en 2018 et utilisée par plus de 1 000 villes en France. A l'instar des plateformes comme Doctolib pour les médecins ou CityMapper pour l'information voyageur... avec CityAll, les citoyens disposent désormais d'une seule application qui centralise toutes les villes et l'information citoyenne.

Après avoir téléchargé l'application CityAll, les citoyens s'abonnent aux villes qui les intéressent et peuvent ensuite suivre le fil d'actualité des villes sélectionnées et rester informés en temps réel grâce aux notifications : alerte, événement, actualités, météo...

Les citoyens peuvent aussi participer à la vie locale, signaler un problème, consulter les associations....

CityAll simplifie et facilite les échanges entre les citoyens et les mairies.

Pour accompagner notre forte croissance sur CityAll et convaincre encore plus de mairies de rejoindre l'application CityAll, nous recrutons un/une :

## **COMMERCIAL(E) SEDENTAIRE (BDR) APPLICATIONS SMARTPHONE CITYALL**

### **Description du poste et Missions**

Votre tempérament commercial, votre attirance pour le monde du numérique, et un état d'esprit de « gagnant », vous permettront de développer nos ventes d'applications mobiles CityAll.

Au sein du pôle développement commercial France, basé sur Paris, votre mission consistera à convaincre les villes d'adhérer à notre application CityAll.

- Convertir les Lead en clients
- Suivre un pipe de Lead jusqu'au Closing
- Elaborer les propositions commerciales, des démonstrations à distance de la solution (webdemo) et plus rarement des RDV sur le terrain
- Effectuer un suivi régulier de l'activité via l'outil CRM Sales Force
- Ponctuellement, démarcher les villes cibles (démarches téléphoniques, e-mail...)

### **Profil recherché**

Issu d'une formation de type Commerce idéalement avec une double compétence Digitale, bac +2 minimum, vous êtes doté d'une forte sensibilité aux nouvelles technologies, avec un tempérament commercial avéré.

Autonomie et force de persuasion vous caractérisent, vous êtes à l'aise avec les techniques de ventes par téléphone. Votre culture du résultat associée à une bonne méthodologie, vous permettront de développer les ventes d'applications CityAll.

Avoir une expérience de vente sur un produit Logiciels (SaaS) sera apprécié.

Ce que l'on vous promet

- Partager notre passion pour les applications Smartphone, la CivicTech et la SmartCity
- Travailler dans une équipe jeune et dynamique, leader sur son sujet, sur un marché en pleine croissance
- Entrer au sein d'une entreprise leader sur le marché des collectivités locales, établie depuis 40 ans
- Vous intégrez une équipe commerciale déjà en place au sein de notre bureau basé à Paris (8e)

Vous souhaitez intégrer une structure spécialisée dans la vente d'applications smartphone, leader sur son marché et en pleine croissance.

Vous avez un véritable sens commercial et vous êtes passionné par les nouvelles technologies.

Nous vous proposons d'intégrer une structure à taille humaine, à la pointe de la technologie plaçant l'humain au cœur de notre organisation.